

CURSO ONLINE

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

Objetivo:

El objetivo de esta propuesta formativa es dotar de conocimientos y herramientas tanto teóricas como prácticas a las personas que ostentan cargos directivos, ejecutivos y a profesionales de empresas exportadoras sobre temáticas relevantes para el comercio internacional.

Este programa se encuentra financiado por Proexca en un 75% en el marco de la iniciativa B.19.1 perteneciente a la Estrategia Operativa de Internacionalización del Gobierno de Canarias, en la que expone: Capacitación de perfiles internacionales: Realización de una formación en internacionalización para profesionales que trabajen en empresas ya internacionalizadas o con la intención de hacerlo y por otro lado, reciclaje de perfiles profesionales demandados por las empresas para acceder a mercados exteriores unido a una formación para la internacionalización.

Profesor-tutor:

El curso será impartido por S&B PARTNERS CONSULTORES, S.L.

Requisitos:

- Tendrán preferencia las personas que ostenten cargos directivos y los empleados/as de empresas que tengan la necesidad de iniciar la actividad exportadora o importadora o de internacionalizar sus servicios.
- No podrán realizar el curso quienes lo hayan realizado en ediciones anteriores.
- No estar expedientado/a por la Administración Pública.
- Es imprescindible declarar estar al corriente de las obligaciones con la Administración Pública.
- Ser residente en Canarias.
- Ser mayor de 18 años.

* En caso de cupo de plazas sobrantes se admitirán perfiles motivados a conducir su carrera profesional en el mundo del Comercio Exterior.

Duración:

- Duración de la formación: 2 meses.
- Carga Lectiva: 50 horas.
- Inicio del Curso: 19 de febrero 2024
- Finalización del curso: 19 de abril 2024.

- Nº de videoconferencias: 12.

Plazo de inscripción:

Hasta el 09 de febrero de 2024.

Coste:

Debe cumplimentar el formulario de inscripción y realizar el pago de 40,13 € (I.G.I.C. incluido) en la cuenta bancaria que les será facilitada, una vez se confirme la plaza.

Número de plazas:

30 plazas disponibles. La selección se realizará por orden de entrada de solicitudes según cumplimiento de requisitos.

Metodología:

Todas las temáticas serán tratadas de forma integral desde dos perspectivas:

- 1. Webinar inicial explicativo de los contenidos y los conceptos claves que se tratarán en cada una de las temáticas.
- 2. Acceso a través del Aula Virtual al material formativo de apoyo y a las actividades de cada una de las temáticas.

Programa:

- Tema 1º Aprendiendo a Exportar. El camino exportador en el contexto actual y post COVID.
- Tema 2º Potencial de Exportación de la Empresa. Auto diagnóstico de la empresa y de potencial de exportación de su producto o servicio.
- Tema 3º Selección de los Mercados Internacionales de Mayor Interés para mi Empresa.
- Tema 4º Cómo elaborar un estudio de mercado rápido de un producto o servicio.
- Tema 5º Localización y Resolución de Barreras Comerciales en Mercados Internacionales.
- Tema 6º Formas de Acceso a los Mercados Internacionales: Localización de Clientes en Mercados Internacionales.
- Tema 7º Cálculo del Precio de Exportación.
- Tema 8º Documentación y Servicios de Apoyo Externos y Especializados para el Comercio Internacional.
- Tema 9º Principales Herramientas de Promoción Comercial Internacional.
- Tema 10º Técnicas de Negociación Comercial Internacional. Aportaciones complementarias desde la Perspectiva de Género.
- Tema 11º Mercados Electrónicos y Multilaterales como Vías Válidas para la Internacionalización de la Empresa.
- Tema 12º Resolución de Controversias Comerciales: Fraude en el Comercio Internacional.

Acreditación:

Entrega a los alumnos de certificado de asistencia al curso en el que se reflejarán las competencias adquiridas. Para tener derecho al mismo se debe haber entregado el Cuestionario de Satisfacción y asistir a las videoconferencias, así como realizar las actividades obligatorias del curso.

PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES

En cumplimiento de los principios del RGPD 679/2016 y la LOPD 3/2018, PROEXCA pone en conocimiento del interesado, los siguientes datos:

Responsable del tratamiento: Sociedad Canaria de Fomento Económico S.A. (Proexca), con NIF. A38282455, y con domicilio en C/ Emilio Castelar, 4 5ª Planta. 35007 Las Palmas de Gran Canaria y en C/ Imeldo Serís, 57. 38003, Santa Cruz de Tenerife. Puede contactar con nosotros a través del 928 30 74 57 y 922 47 04 54 o del correo informatica@proexca.es.

Delegado de protección de datos: Dataseg consultores y auditores, S.L., con domicilio en C/ Rafael Hardisson Spou, 16, entreplanta, of. 7. 38005, Santa Cruz de Tenerife. Datos de contacto: Teléfono 922215406. Correo: dpoproexca@dataseg.es.

Finalidad: Los datos que nos facilite serán tratados con la finalidad de gestionar la participación de los interesados en este programa, así como para crear la lista de participantes y lista de reserva del Programa.

Legitimación: Las bases legales del tratamiento de los datos son, el consentimiento del interesado y el cumplimiento de obligaciones del responsable, art. 6.1.a. y 6.1.c RGPD.

Conservación: Los datos de los participantes del programa serán almacenados durante los plazos legales estipulados en materia de transparencia, procedimiento administrativo común, así como en otras normas que son de aplicación a Proexca.

Destinatarios: Entre los destinatarios de los datos se encuentran los Órganos de la Administración Pública competente, así como los terceros indispensables para el desarrollo de la relación entre usted y Proexca, entre ellos, bancos y cajas de ahorros, aseguradoras, etc.

Le informamos que en cumplimiento de la normativa de transparencia la lista de propuesta de participantes y lista de reserva del Programa, se publicará en la página web de Proexca.

Derechos: usted tiene derecho de acceso y rectificación, así como a supresión/cancelación de sus datos. Igualmente, en determinados casos podrá oponerse o limitar el tratamiento de sus datos, o solicitar la portabilidad de los mismos. Ponemos a su disposición los formularios de ejercicio de derechos de la protección de datos, también puede descargarlos de www.aepd.es. Puede ejercitar sus derechos remitiendo su solicitud por escrito al Delegado de Protección de Datos de Proexca, o directamente a Proexca.

Usted tiene derecho a presentar una reclamación ante la Autoridad de Control competente en caso de no estar conforme con la contestación recibida durante el ejercicio de sus derechos. Su solicitud será resuelta en un plazo no superior a 30 días.

Otros:

Usted garantiza la veracidad de los datos que aporta, y se compromete a comunicar por escrito cualquier modificación que sufran.

Los datos señalados con asterisco son obligatorios si usted no los cumplimenta su solicitud no será tenida en cuenta durante el proceso de selección de beneficiarios.

Puede conocer la política de privacidad de Proexca, en www.proexca.es.